

Manage the challenges

together with your **Trusted Advisor**

WIR SUCHEN EINEN
Head of Salesforce (M/W/D)

Region: Deutschland
(Wohnort flexibel, Homeoffice möglich)

WIR SIND...

AdEx Partners wurde aus dem Antrieb gegründet, komplexe Transformationsprojekte erfolgreich zu machen und dabei Unternehmensberatung anders zu leben: Den Kunden wirklich verstehen und dann auf dieser Basis Probleme nachhaltig lösen. Unabhängig, ehrlich und verlässlich – als neutraler und langfristiger Partner.

WIR KÖNNEN...

Gemeinsam mit unseren Kunden spezifizieren wir das Ziel und die Voraussetzungen für eine erfolgreiche Transformation, erarbeiten passende Lösungen und unterstützen pragmatisch bei der Umsetzung. Unsere Mission ist es, Unternehmen strategisch und operativ bei komplexen Transformationsprojekten zur Seite zu stehen. Wir erkennen frühzeitig kritische Erfolgsfaktoren und geben proaktiv Entscheidungs- und Handlungsempfehlungen. Die resultierenden Projekte begleiten wir, von der Planung bis zur Umsetzung. Wenn es notwendig ist bringen wir aber auch in Schieflage geratene Projekte wieder auf die Erfolgsspur.

WIR SUCHEN...

einen **Head of Salesforce (M/W/D)** für die Verwirklichung der IT-Strategie unserer Kunden mit nachfolgenden Aufgaben:

- Ausbau und Entwicklung des AdEx Salesforce Business in allen fachlichen, strukturellen, kulturellen und personellen Belangen.
- Fachliche Weiterentwicklung unserer Beratungsschwerpunkte im Bereich Salesforce und CRM, wie z.B. Beratung unserer Kunden zu Customer Centricity, B2B und B2C Sales, Service und Marketing Prozessen und Go-To-Market Initiativen
- Verantwortung für die Planung, Koordination und Steuerung komplexer CRM Transformationen für unsere Kunden.

SIE KÖNNEN...

Leidenschaft und Begeisterung sind für uns wichtiger als Zertifikate oder Zeugnisse, aber folgende Fähigkeiten tragen dazu bei, dass Sie bei uns erfolgreich werden:

- Ein abgeschlossenes Studium (u.a. (Wirtschafts-) Informatik oder einer themenverwandten Fachrichtung) mit mehrjähriger Berufserfahrung vorzugsweise bei einer international führenden Unternehmensberatung
- Mehrjährige (> 8 Jahre) praktische Erfahrung in Projekten mit Fokus auf Implementierung von Salesforce Produkten
- Erfahrungen im direkten Umgang mit Entscheidern und Vorständen
- Projekterfahrung (agiler und Wasserfall-Methodologie) im In- und Ausland gepaart mit einer hohen Eigenständigkeit und Lösungsorientierung
- Fähigkeit Anforderungen zwischen Business und IT bewerten und abwägen zu können
- Zertifizierung als Projektmanager Professional (PMP), Salesforce Admin, Sales Cloud Consultant oder Service Cloud Consultant
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, eine Reisebereitschaft für die DACH-Region sowie das europäische Ausland

UNSER ANGEBOT...

Neben spannenden Projekten mit modernsten Technologien bei namhaften Kunden aus dem gehobenen Mittelstand bis zum DAX-Konzern bieten wir unseren Mitarbeitern noch eine Vielzahl weiterer Benefits, wie z.B.:

- Junge, agile Mitmach-Company mit einem großen Gestaltungsspielraum und flachen Hierarchien
- Leistungsorientierte Bezahlung mit einem transparenten und beeinflussbaren Bonussystem
- Unbefristeter Arbeitsvertrag & 30 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten inkl. Home-Office-Regelung
- iPhone und Firmenlaptop – auch zur privaten Nutzung
- Weiterbildung und persönliches Coaching
- Regelmäßige Mitarbeitererevents wie regionale Stammtische, Jahres-Kick-Off und das legendäre Family & Friends Sommerevent

IHR ANSPRECHPARTNER

Anja Schnittger
HR & Recruiting
Mobil: +49 151 / 582 44 139
Mail: anja.schnittger@adexpartners.com



DER ERSTE SCHRITT ZUR NEUEN KARRIERE...



Per Mail

Schicken Sie uns Ihren Lebenslauf einfach per Mail – kein Anschreiben, keine Zeugnisse oder Zertifikate.



Per Link

Wenn Sie gerade keinen Lebenslauf zur Hand haben, reicht uns auch ein Link zu Ihrem gepflegten XING oder LinkedIn Profil.



Per Telefon

Sie bevorzugen den direkten Weg? Wir freuen uns auf Ihren Anruf.