

# Manage the challenges

together with your **Trusted Advisor**

WIR SUCHEN EINEN  
Head of Salesforce (M/W/D)

REGION:  
Deutschland  
(Wohnort flexibel Homeoffice möglich)

## WIR SIND...

AdEx Partners wurde aus dem Antrieb gegründet, komplexe Transformationsprojekte erfolgreich zu machen und dabei Unternehmensberatung anders zu leben: Den Kunden wirklich verstehen und dann auf dieser Basis Probleme nachhaltig lösen. **Unabhängig, ehrlich und verlässlich – als neutraler und langfristiger Partner.**

## WIR KÖNNEN...

Gemeinsam mit unseren Kunden spezifizieren wir das Ziel und die Voraussetzungen für eine erfolgreiche Transformation, erarbeiten passende Lösungen und unterstützen pragmatisch bei der Umsetzung. **Unsere Mission ist es, Unternehmen strategisch und operativ bei komplexen Transformationsprojekten zur Seite zu stehen.** Wir erkennen frühzeitig kritische Erfolgsfaktoren und geben proaktiv Entscheidungs- und Handlungsempfehlungen. Die resultierenden Projekte begleiten wir, von der Planung bis zur Umsetzung. Wenn es notwendig ist, bringen wir aber auch in Schieflage geratene Projekte wieder auf die Erfolgsspur.

## WIR SUCHEN...

einen **Head of Salesforce** für die Verwirklichung der IT-Strategie unserer Kunden mit nachfolgenden Aufgaben:

- Ausbau und Entwicklung des AdEx Salesforce Business in allen fachlichen, strukturellen, kulturellen und personellen Belangen
- Fachliche Weiterentwicklung unserer Beratungsschwerpunkte im Bereich Salesforce und CRM, wie z.B. Beratung unserer Kunden zu Customer Centricity, B2B und B2C Sales, Service und Marketing-Prozessen und Go-To-Market Initiativen
- Verantwortung für die Planung, Koordination und Steuerung komplexer CRM-Transformationen für unsere Kunden

## DU KANNST...

Leidenschaft und Begeisterung sind für uns wichtiger als Zertifikate oder Zeugnisse, aber folgende Fähigkeiten tragen dazu bei, dass Du bei uns erfolgreich wirst:

- Ein abgeschlossenes Studium (z.B. Wirtschaftsinformatik, BWL) oder einer themenverwandten Fachrichtung) mit mehrjähriger Berufserfahrung vorzugsweise bei einer international führenden Unternehmensberatung
- Mehrjährige (> 8 Jahre) praktische Erfahrung in Projekten mit Fokus auf Implementierung von Salesforce Produkten
- Erfahrungen im direkten Umgang mit Entscheidern und Vorständen
- Projekterfahrung (agiler und Wasserfall-Methodologie) im In- und Ausland gepaart mit einer hohen Eigenständigkeit und Lösungsorientierung
- Fähigkeit Anforderungen zwischen Business und IT bewerten und abwägen zu können
- Zertifizierung als Projektmanager Professional (PMP), Salesforce Admin, Sales Cloud Consultant oder Service Cloud Consultant
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, eine Reisebereitschaft für die DACH-Region sowie das europäische Ausland

## UNSER ANGEBOT...

Neben spannenden Projekten mit modernsten Technologien bei namhaften Kunden aus dem gehobenen Mittelstand bis zum DAX-Konzern bieten wir unseren Mitarbeitern noch eine Vielzahl weiterer Benefits, wie z.B.:

- Junge, **agile Mitmach-Company** mit einem großen Gestaltungsspielraum und flachen Hierarchien
- Leistungsorientierte Bezahlung mit einem transparenten und **beeinflussbaren Bonussystem**
- **Unbefristeter** Arbeitsvertrag & 30 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten inkl. **Home-Office-Regelung**
- iPhone und Firmenlaptop – auch zur **privaten Nutzung**
- **Weiterbildung** und persönliches Coaching
- Regelmäßige **Mitarbeiterevents** wie regionale Stammtische, Jahres-Kick-Off und das legendäre Family & Friends Sommerevent

## IHRE ANSPRECHPARTNERIN

Anja Schnittger  
HR & Recruiting  
Mobil: +49 151 / 582 44 139  
Mail: anja.schnittger@adexpartners.com



## DER ERSTE SCHRITT ZUR NEUEN KARRIERE...

**Per Mail**  
Schicke uns Deinen Lebenslauf einfach per Mail – kein Anschreiben, keine Zeugnisse oder Zertifikate.

**Per Link**  
Wenn Du gerade keinen Lebenslauf zur Hand haben, reicht uns auch ein Link zu Deinem gepflegten XING oder LinkedIn Profil.

**Per Telefon**  
Du bevorzugst den direkten Weg?  
Wir freuen uns auf Deinen Anruf.