

# Manage the challenges

together with your **Trusted Advisor**

WIR SUCHEN:  
**Partner (m/w/d)**

STANDORT:  
**Remote work (Schweiz)**

## WIR SIND...

AdEx Partners wurde aus dem Antrieb gegründet, komplexe Transformationsprojekte erfolgreich zu machen und dabei Unternehmensberatung anders zu leben. **Gemeinsam mit unseren Kunden** definieren wir das Ziel und die Voraussetzungen für eine erfolgreiche Transformation, **erarbeiten passgenaue Lösungen** und **unterstützen pragmatisch** bei der Umsetzung.

Als **Trusted Advisor** stehen wir Unternehmen sowohl auf strategischer als auch auf operativer Ebene zur Seite. **Unabhängig, ehrlich und verlässlich** begleiten wir unsere Kunden basierend auf langjähriger Branchenkenntnis, auch im Bereich der Linienkompetenz. Wertschätzender Umgang und kollaborative Zusammenarbeit entsprechen unserem Selbstverständnis. Durch **Knowledge-Sharing** erzielen wir einen Mehrwert, der über das Projektteam hinauswirkt.

## WIR SUCHEN...

Eine **engagierte Persönlichkeit** mit ausgeprägter Marktorientierung, / **einen Partner (M/W/D)**, der die IT-Strategien unserer Kunden auf das nächste Level hebt. Deine Aufgaben umfassen:

- Strategischer **Ausbau und Entwicklung** von AdEx in allen fachlichen, strukturellen, kulturellen und personellen Belangen.
- Führende Weiterentwicklung unserer Beratungsschwerpunkte in der Schweiz – mit **Fokus auf Digital Transformation, ERP-Transformation oder IT-Transformation**.
- Verantwortung für die Planung, Koordination und Steuerung komplexer Digitalisierungsprogramme und digitaler Transformationsprozesse für unsere Kunden.
- Entwicklung und Umsetzung strategischer Maßnahmen zur **Kundenakquisition (Marktaufbau)**, Sicherung der Kundenzufriedenheit und langfristigen Kundenbindung,
- Signifikanter Ausbau bestehender Kundenbeziehungen durch Cross- und Up-Selling
- **Sales-starkes Agieren am Markt** und aktive Teilnahme an Vertriebsprozessen unter Nutzung von Netzwerk- und Content-Expertise.

## DAS BRINGST DU MIT...

Leidenschaft und Begeisterung sind für uns wichtiger als Zertifikate oder Zeugnisse, und folgende Fähigkeiten tragen dazu bei, dass Du bei uns erfolgreich wirst:

- Ein abgeschlossenes Studium (u.a. (Wirtschafts-) Informatik oder einer themenverwandten Fachrichtung)
- Mehrjährige Berufserfahrung vorzugsweise bei einer **international führenden Unternehmensberatung**
- Projektleitungs-, Coaching- und Führungserfahrung im IT- und/oder Geschäftsprozessbereich
- Fähigkeit, bestehende **Kundenbeziehungen** durch Cross- und Up-Selling **signifikant auszubauen**
- Sehr gutes Schweizer **Netzwerk** sowie hohe Sales-Affinität
- Erfahrung im direkten Umgang mit Entscheidern und Vorständen
- Projekterfahrung im In- und Ausland gepaart mit einer hohen Eigenständigkeit und Lösungsorientierung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- **Reisebereitschaft** (DACH-Region sowie europäisches Ausland)

## UNSER ANGEBOT...

Wir bieten Dir spannende Engagements mit hoch relevanten Fragestellungen und modernsten Technologien bei namhaften Kunden aus dem gehobenen Mittelstand bis zum DAX-Konzern. Daneben erwarten Dich eine Vielzahl weiterer **Benefits**, wie z.B.:

- Eine junge, agile **Mitmach-Company** mit einem großen Gestaltungsspielraum und **flachen Hierarchien**
- Leistungsorientiertes, transparentes **Bonussystem (ohne Kappung)**
- Investitionsmöglichkeit in ein **Management Equity Programm**
- Flexible Arbeitszeiten inkl. **Digital Workplace**
- Mitarbeiterunterstützung in allen Lebenslagen durch **Employee Assistance Program**
- Individuelle **Weiterbildung** und persönliches **Coaching**
- **Bike Leasing** und Fitness mit **EGYM** Wellpass
- **Neueste Hardware** (Wahl des Smartphones) - auch zur privaten Nutzung
- **Firmenevents** wie regionale Stammtische, Jahres-Kick-Off und das legendäre Family & Friends Sommerevent

## DEIN ERSTER SCHRITT ZUR NEUEN KARRIERE...



### Per Mail

Schicke uns Deinen Lebenslauf einfach per Mail an [recruiting@adexpartners.com](mailto:recruiting@adexpartners.com) – kein Anschreiben, keine Zeugnisse oder Zertifikate.



### Per Link

Wenn Du gerade keinen Lebenslauf zur Hand hast, reicht uns auch ein Link zu Deinem gepflegten XING oder LinkedIn Profil.