

Manage the challenges

together with your **Trusted Advisor**

WIR SUCHEN:
Partner Utility Industry (m/w/d)

STANDORT:
Remote work (DACH-Region)

WIR SIND...

AdEx Partners wurde aus dem Antrieb gegründet, komplexe Transformationsprojekte erfolgreich zu machen und dabei Unternehmensberatung anders zu leben. **Gemeinsam mit unseren Kunden** definieren wir das Ziel und die Voraussetzungen für eine erfolgreiche Transformation, **erarbeiten passgenaue Lösungen** und **unterstützen pragmatisch** bei der Umsetzung.

Als **Trusted Advisor** stehen wir Unternehmen sowohl auf strategischer als auch auf operativer Ebene zur Seite. **Unabhängig, ehrlich und verlässlich** begleiten wir unsere Kunden basierend auf langjähriger Branchenkenntnis, auch im Bereich der Linienkompetenz. Wertschätzender Umgang und kollaborative Zusammenarbeit entsprechen unserem Selbstverständnis. Durch **Knowledge-Sharing** erzielen wir einen Mehrwert, der über das Projektteam hinauswirkt.

WIR SUCHEN...

Eine **engagierte Persönlichkeit mit ausgeprägter Marktorientierung** / einen **Partner (m/w/d)**, der die IT-Strategien unserer Kunden (insbesondere im Utilities-Bereich) auf das nächste Level hebt. Deine Aufgaben umfassen:

- Strategischer **Ausbau und Entwicklung** von AdEx in allen fachlichen, strukturellen, kulturellen und personellen Belangen
- Führende Weiterentwicklung unserer Beratungsschwerpunkte – mit **Fokus auf den Utilities-Sektor**, insbesondere in den Bereichen Smart Grids, erneuerbare Energien, Marktregulierung und digitale Transformationsstrategien
- Verantwortung für die Planung, Koordination und Steuerung **komplexer Digitalisierungsprogramme** und digitaler **Transformationsprozesse** für unsere Kunden
- Entwicklung und Umsetzung strategischer Maßnahmen zur **Kundenakquisition** (Marktaufbau) im Utilities-Bereich, Sicherung der Kundenzufriedenheit und langfristigen Kundenbindung
- Signifikanter Ausbau bestehender Kundenbeziehungen durch Cross- und Up-Selling
- **Sales-starkes Agieren** am Markt für Utilities und aktive Teilnahme an Vertriebsprozessen unter Nutzung von Netzwerk- und Content-Expertise

DAS BRINGST DU MIT...

Leidenschaft und Begeisterung sind für uns wichtiger als Zertifikate oder Zeugnisse, und folgende Fähigkeiten tragen dazu bei, dass Du bei uns erfolgreich wirst:

- Ein abgeschlossenes Studium (u.a. (Wirtschafts-) Informatik oder einer themenverwandten Fachrichtung)
- Mehrjährige Berufserfahrung vorzugsweise **bei einer international führenden Unternehmensberatung im Utilities-Bereich**
- Projektleitungs-, Coaching- und Führungserfahrung im IT- und/oder Geschäftsprozessbereich
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Fähigkeit zur proaktiven Betreuung
- **Breit aufgestelltes Netzwerk (Energiewirtschaft)** sowie **hohe Sales-Affinität**
- Erfahrung im direkten **Umgang mit Entscheidern und Vorständen**
- **Projekterfahrung im In- und Ausland** gepaart mit einer hohen Eigenständigkeit und Lösungsorientierung
- **Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse** in Wort und Schrift
- **Reisebereitschaft** (DACH-Region sowie europäisches Ausland)

UNSER ANGEBOT...

Wir bieten Dir spannende Engagements mit hoch relevanten Fragestellungen und modernsten Technologien bei namhaften Kunden aus dem gehobenen Mittelstand bis zum DAX-Konzern. Daneben erwarten Dich eine Vielzahl weiterer **Benefits**, wie z.B.:

- Eine junge, agile **Mitmach-Company** mit einem großen Gestaltungsspielraum und **flachen Hierarchien**
- Leistungsorientiertes, transparentes **Bonussystem (ohne Kappung)**
- Investitionsmöglichkeit in ein **Management Equity Programm**
- Flexible Arbeitszeiten inkl. **Digital Workplace**
- Mitarbeiterunterstützung in allen Lebenslagen durch **Employee Assistance Program**
- Individuelle **Weiterbildung** und persönliches **Coaching**
- **Bike Leasing** und Fitness mit **EGYM** Wellpass
- **Neueste Hardware** (Wahl des Smartphones) - auch zur privaten Nutzung
- **Firmenevents** wie regionale Stammtische, Jahres-Kick-Off und das legendäre Family & Friends Sommerevent

DEIN ERSTER SCHRITT ZUR NEUEN KARRIERE...



Per Mail

Schicke uns Deinen Lebenslauf einfach per Mail an recruiting@adexpartners.com – kein Anschreiben, keine Zeugnisse oder Zertifikate.



Per Link

Wenn Du gerade keinen Lebenslauf zur Hand hast, reicht uns auch ein Link zu Deinem gepflegten XING oder LinkedIn Profil.